

Derfor skal du sælge HP Microsoft ROK

Undgå typiske misforståelser omkring ROK licenser



Det er ofte sådan, at man sælger de licenser, man føler sig mest tryk ved. For at imødekomme den tvivl, der kan opstå, når man som forhandler overvejer at bytte sine native licenser ud med ROK licenser, har vi her samlet svar på de spørgsmål, vi oftest møder fra forhandlere.

1

Samme licens, lavere pris

HP og Microsoft har længe indgået en aftale om, at Microsoft OEM licenser kan sælges med HP support. Denne licensering kaldes "Reseller Option Kit" – i daglig tale HP MS ROK. Licensen skal på lige fod med Microsoft OEM sælges sammen med ny hardware. Når kunderne skal bruge support, ringer de bare til HP uden at spekulere på, om det er software eller hardware support, de har behov for.

2

Altid billigere, uden kompromis

Hvis du sammenligner HP MS ROK licenser med Microsoft Native licenser, vil HP ROK licensen være billigst. Hvis du ønsker den frihed og fleksibilitet, som en Volume License giver, kan du tilkøbe en SA – Software assurance indenfor 90 dage – så får du fleksibiliteten fra VL. Men den samlede pris vil stadig være billigere.

Spørgsmålene har vi bedt Microsoft om at svare på, da vi mener det er vigtigt at komme tvivl og gætværk til livs.

Må du virtualisere en HP ROK licens, og bindes licensen til HW?

▶ Ja det må du gerne- 2 VM's på STD og Unlimited på DC. Licenserne bindes til hardware med mindre du tegner SA-aftale på toppen af ROK licensen indenfor 90 dage, så kan denne flyttes frit som VL licens.

Må du lave VMotion/ Live Migration på en VM med HP ROK licens, og er der en begrænsning på hvor ofte den må flyttes

▶ Det må du gerne- ingen begrænsninger. DOG skal HW'en være licenseret rigtigt. Så har du to STD servere med en maks kapacitet på 2 VM's, må du stadig ikke overskride de 2 VM's.

Er der forskel på ovenstående ved HyperV eller VMWare

▶ Nej, ingen.

Hvilken hardware skal med, for at vi må sælge ROK

▶ Der skal sælges en ny HP server, for at du lovlig kan sælge en HP MS ROK licens.

Software

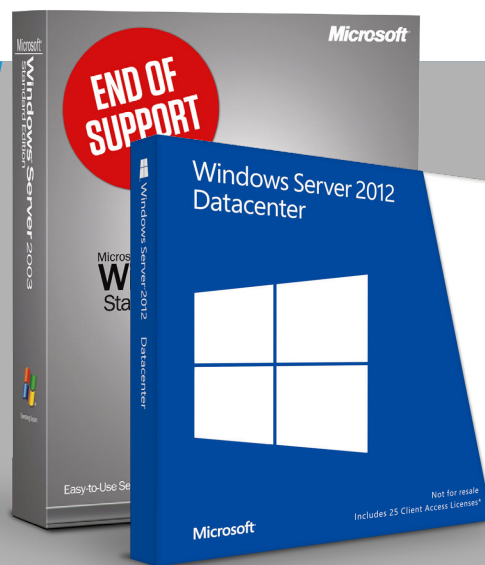
2054415	748919-B21	HP Microsoft Windows Server 2012 R2 Essentials Reseller Option Kit
2054416	748920-B21	HP Microsoft Windows Server 2012 R2 Foundation Reseller Option Kit
2054417	748921-B21	HP Microsoft Windows Server 2012 R2 Standard Reseller Option Kit
2054418	748922-B21	HP Microsoft Windows Server 2012 R2 Datacenter Reseller Option Kit

1876784	701606-A21	HP MS WS12 CAL 5USR EMEA Lic
1876786	701608-A21	HP MS WS12 CAL 1USR EMEA Lic
1876783	701605-A21	HP MS WS12 RDS CAL 5USR EMEA Lic

D. 14. juli 2015 ophørte den udvidede support til Windows Server 2003 og Windows Small Business Server.

Uanset om kunderne lægger vægt på sikkerhed, kost eller funktionalitet, så er det nu, at kunderne skal i gang med at migrere gamle servere med Windows Server 2003 til 2012 R2.

Hvad betyder supportophør for Windows Server 2013 reelt for dig?



1

Ingen opdateringer

Der vil hverken blive udviklet eller udsendt opdateringer efter supportophør.

2

Manglende overholdelse

Manglende overholdelse af standarder og bestemmelser kan være ødelæggende.

3

Intet sted er sikkert

Virtuelle og fysiske forekomster af Windows Server 2003 kan være sårbare.

Her efter d. 14. juli vil de kunder der fortsat bruger Windows server 2003 risikere at opleve nogle af nedenstående udfordringer:

- ▶ Ændringer af produktdesign eller funktioner er ikke længere supporteret.
- ▶ Nye applikationer er ikke supporteret og risikerer at fejle.
- ▶ Eksisterende applikationer, som opdateres, risikerer at fejle, uden at kunden kan få hjælp.
- ▶ Der udsendes ikke længere sikkerhedsopdateringer, hvilket kan udsætte Windows Server 2003-installationen for sikkerhedsrisici.
- ▶ Kunderne får øget risiko for hacker- og virus angreb, som kan føre til nedbrud.
- ▶ Der udsendes ikke længere hotfixes og fejlrettelser.
- ▶ Gratis support (telefon og online), som er indeholdt i licenserne, vil ikke længere blive tilbudt.
- ▶ Betalt support (f.eks. fra Microsoft Premier Support) vil ikke længere omfatte de produkter, som hører ind under Windows Server 2003.

Hvad er risikoen? En risiko er, at hackere vil stå med en fordel, fordi de højst sandsynligt vil have flere oplysninger om sårbarhederne i Windows Server 2003. Det sætter de applikationer, som kører på Windows Server 2003, i en sårbar position. Når de har fundet sårbarheden, vil hackere forsøge at udvikle en kode, der gør det muligt for dem at udnytte den på systemer, som ikke har fået installeret en sikkerhedsopdatering.

De vil også forsøge at finde ud af, om sårbarheden eksisterer på andre produkter med den samme eller lignende funktionalitet. Hvis sårbarheden f.eks. er løst i en Windows Server-version, vil eksperterne undersøge, om andre Windows Server-versioner også har den samme sårbarhed. Ved at udsende sik-

kerhedsopdateringer til alle berørte produkter samtidig anvender Microsoft Security Response Center (MSRC) et mangeårigt princip ved håndtering af sikkerhedsopdateringer. På den måde sikres det, at kunderne ikke er sårbare, når hackerne forsøger sig med disse taktikker.

Denne praksis sikrer, at kunderne er bedre rustet over for hackerne, da de får sikkerhedsopdateringer til alle de berørte produkter, før hackerne får mulighed for at foretage en reverse engineering af dem. Her efter d. 15. juli 2015 vil de organisationer, som fortsætter med at køre på Windows Server 2003 og andre Microsoft-produkter, hvortil der ikke ydes sup-port længere, f.eks. Exchange 2003, Outlook 2003 og Windows XP, ikke længere stå med den fordel

over for hackerne. Den første måned efter Microsoft udsender sikkerhedsopdateringer til understøttede Windows Server-versioner, vil hackere foretage en reverse engineering af disse opdateringer, finde sårbarhederne og teste Windows Server 2003 for at se, om den deler disse sårbarheder. Hvis det er tilfældet, vil hackerne forsøge at udvikle en skadelig kode, der kan udnytte sårbarhederne i Windows Server 2003.

Da der aldrig vil blive udsendt en sikkerhedsopdatering til Windows Server 2003, der kan løse disse sårbarheder, vil Windows Server 2003 i bund og grund altid være sårbar.



Nicolai Korsmoe
Product Manager
HP EG
Telefon: +45 4355 9206
nicolai.korsmoe@also.com



Lars Allan Hansen
Product Specialist
HP EG
Telefon: +45 4355 9288
lars.hansen@also.com



Peter Livoni
Product Specialist
HP EG
Telefon: +45 4355 8853
peter.livoni@also.com