

Cloud Solution Provider

Fra Open og Direct til CSP



Sælg løsninger i stedet for licenser



Bemærk

Med CSP er dit abonnement klar 3 minutter efter du har bestilt i ALSO Cloud Marketplace. I "Pilot test" perioden frem mod 1. juli 2015 kan der gå op til 60 minutter (inden for normal arbejdstid).

Abonnementer på CSP:

- ▶ Azure Active Directory Basic
- ▶ Azure Active Directory Premium
- ▶ Azure Rights Management
- ▶ Enterprise Mobility Suite
- ▶ Exchange Online (Plan 1)
- ▶ Exchange Online (Plan 2)
- ▶ Exchange Online Archiving (Exch. Online)
- ▶ Exchange Online Kiosk
- ▶ Exchange Online Protection
- ▶ Microsoft Intune
- ▶ Microsoft Intune Extra Storage
- ▶ Office 365 Business
- ▶ Office 365 Business Essentials
- ▶ Office 365 Business Premium
- ▶ Office 365 Enterprise E1
- ▶ Office 365 Enterprise E3
- ▶ Office 365 Enterprise E4 (juni 2015)
- ▶ Office 365 Enterprise K1 (Kiosk)
- ▶ Office 365 Extra File Storage (SharePoint)
- ▶ Office 365 ProPlus
- ▶ OneDrive for Business with Office Online
- ▶ Project Lite
- ▶ Project Online
- ▶ Project Online w Project Pro for Office 365
- ▶ Project Pro for Office 365
- ▶ SharePoint Online (Plan 1)
- ▶ SharePoint Online (Plan 2)
- ▶ Skype for Business Online Plan 1 (Lync)
- ▶ Skype for Business Online Plan 2 (Lync)
- ▶ Visio Pro for Office 365
- ▶ Yammer Enterprise

Kontakt ALSO



Henrik Mejnhardt Nielsen
Product Manager
Microsoft Mol, OV, OVS, FPP
Telefon: +45 4355 8854
henrik.nielsen@also.com

Cloud Solution Provider (CSP) er et nyt licensprogram på linje med Open (MOL/OV/OVS) og Direct (på Direct betaler kunden med kredit kort direkte til Microsoft, også kaldet Advisor). På CSP fakturerer ALSO forhandleren og forhandleren fakturerer slutkunden. CSP erstatter ikke umiddelbart Open og Direct, men er et supplement. På længere sigt forventer vi, og Microsoft, at en meget stor del af ordrene vil ske gennem CSP.

Nogle af fordelene:

Du skal ikke vente på at et abonnement, købt gennem Open, først er klar dagen efter din bestilling. CSP abonnementer er klar til brug umiddelbart efter du har bestilt. Vi forventer, inden 1. juli, at have den bestilte licens klar på 3 minutter (24 timer i døgnet, 7 dage om ugen).

Du skal ikke igennem en aktiveringsproces (farvel produkt nøgler). ALSO fakturerer dig 1 gang om måneden, men der betales kun for de dage abonnementet har været aktivt. Afbestiller kunden 8 dage inde i en måned betales kun for 8 dage. Du bestemmer selv hvordan du vil fakturere din kunde.

Når du opretter abonnementet tildeler du det samtidigt til en bruger. Du vil hele tiden have overblik over hvem der har hvilke abonnementer. Det er lettere end at holde styr på, end direkte i kundens tenant (Bruger styring klar ca. 1.juli).

Du kan koble Microsofts abonnementer med andre udbyderes abonnementer i ALSO Cloud Marketplace, til ét samlet "view" pr. slutkunde eller bruger.

Ulemper:

Månedlig betaling - du skal håndtere flere fakturaer. De fleste kunder ønsker dog den fleksibilitet det giver, at kunne opsigte eller ændre abonnement når det passer kunden (ikke vente på udløb af abonnementet). ALSO arbejder på at tilbyde fakturering af slutkunden (med forhandlerens navn på fakturaen!).

Indtil 1. juli er der ikke Cash back på CSP > Fra 10 seats og op > Køb på Open!

Fremtid:

CSP er helt nyt. ALSO og Microsoft forbedrer programmet løbende fremover. CRM Online og Azure er de næste produkter der tilføjes CSP.

Du behøver ikke vente til 1. juli!

Har du mod på at være med mens CSP programmet er i "pilot test" kan du allerede nu bestille Microsoft Cloud abonnementer hos ALSO. Sign op til ALSO Cloud Marketplace: www.alsocloud.dk.